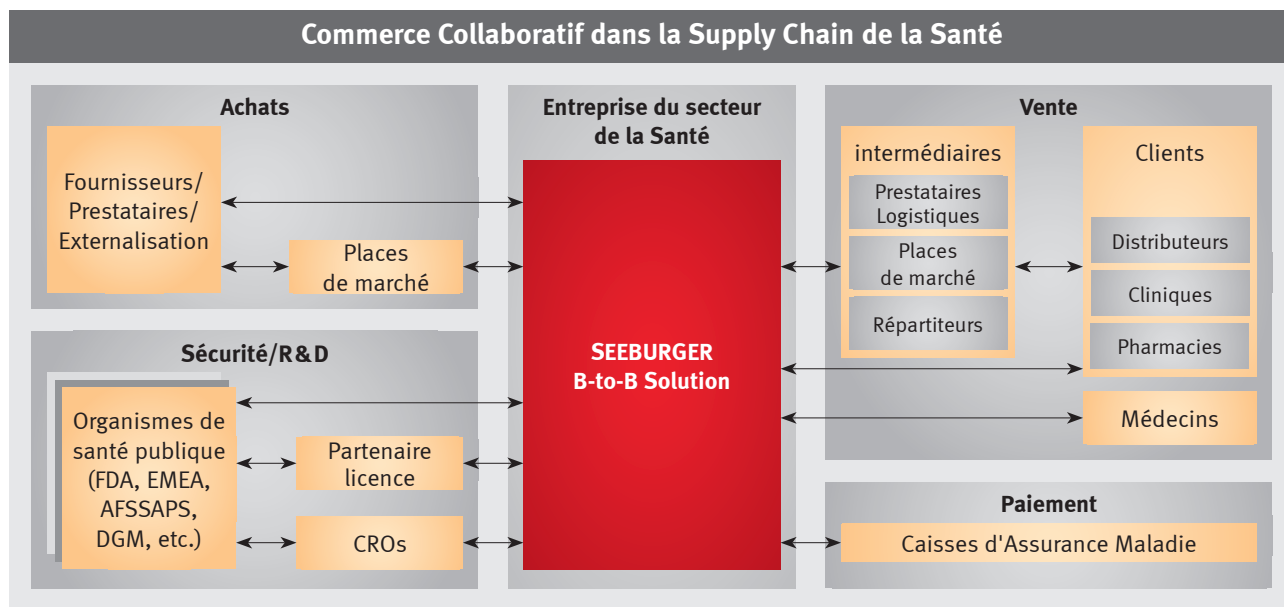


# Commerce Collaboratif pour la Santé et la Pharmacie



## Une intégration flexible comme clé de voûte de la compétitivité

Les médicaments sont des produits particuliers, soumis à une réglementation stricte de la part des différents organismes de santé publique, et à de nombreuses autorisations administratives.

Les laboratoires de l'industrie pharmaceutique et les répartiteurs doivent constamment faire face à de nouvelles réglementations et pressions économiques. Dans ce contexte, les organisations qui gèrent efficacement l'information nécessaire aux agréments, à la production, à la logistique, à la traçabilité et au suivi des ventes, en particulier en environnement international, augmentent considérablement leur rentabilité et leurs parts de marché.

Aujourd'hui, le succès d'un groupe pharmaceutique est lié à sa capacité à développer de nouveaux produits et à obtenir les autorisations de mise sur le marché.

La survie des fabricants, dépend de leur capacité à gérer plus rapidement et efficacement les processus de recherche, de réalisation des études cliniques, de demandes d'autorisation et leur renouvellement de ses autorisation, ainsi que bien sûr la vente, la production et la logistique des produits autorisés.

Pour les répartiteurs, les enjeux principaux résident dans la qualité du service. Cela passe par une meilleure intégration avec les fournisseurs, les pharmaciens et les hôpitaux, de la prise de commande à la livraison. Ici, il est fondamental de réduire les délais d'intégration des commandes et de sécuriser et centraliser les informations de traçabilité.

«Des bénéfices sans effets secondaires»

# Commerce Collaboratif pour la Santé et la Pharmacie

Enfin, tous les acteurs de l'industrie pharmaceutique doivent faire face à des pertes importantes dues aux marchés parallèles, La technologie d'identification radio-fréquence (RFID) peut réduire les contrefaçons en supportant les processus de traçabilité et d'identification.

## Les solutions SEEBURGER pour l'industrie pharmaceutique

La B2B Gateway SEEBURGER est une plate-forme d'intégration complète qui supporte les scénarii d'échanges essentiels pour l'industrie pharmaceutique avec :

- Les organismes de santé publique
- Les différentes entités internes
- Les fournisseurs indépendamment de leurs capacités techniques
- Les partenaires logistiques
- Les hôpitaux (Order-to-Cash)
- Les caisses d'assurance maladie et les mutuelles

La B2B Gateway SEEBURGER supporte les normes spécifiques à l'industrie pharmaceutique et au secteur de la santé (EDIFACT, HPRIM, HL7, NOEMIE, etc.).

Externalisation de processus métiers – SEEBURGER peut déployer, mettre en oeuvre, héberger et gérer complètement votre infrastructure eBusiness.

RFID:Gateway – SEEBURGER fournit un outil pour gérer les données RFID, les tags, les lecteurs et intégrer les données à vos systèmes internes.

## Bénéfices des solutions SEEBURGER

- Réduction des coûts de traitement, obtenue grâce à des transactions de bout en bout qui suppriment les saisies manuelles, même avec les plus petits partenaires
- Réduction et suivi des stocks, permettant une diminution proportionnelle du besoin en fond de roulement, grâce à une information en temps réel sur l'ensemble de la chaîne d'approvisionnement
- Réduction des délais de mise sur marché et de mise en production, rendues possible par une information à jour sur tous les points critiques
- Réduction des coûts d'opération et de maintenance, par la mise en oeuvre d'une infrastructure centralisée qui permet d'avoir une visibilité totale sur tous les partenaires, en particulier à l'international

## Quelques unes de nos références récentes

- 3M Medica
- Hartmann
- Invacare
- Novacare
- Novartis
- Ratiopharm

«SEEBURGER offre la seule solution d'intégration métier qui va plus loin que les traditionnels EAI, B2B et EDI, pour intégrer 100% de votre communauté de partenaires.»